

夢を実現するために 広がる支援の輪

あらゆる場面でのサポートを可能にするため、各商工会や民間支援団体が、それぞれの立場で夢の実現を応援。市内で支援の輪が広がりを見せています。

**豊富な経験と知識を持つ
経営指導員が強い味方に**

市内には登米中央商工会、みやぎ北上商工会、登米みなみ商工会の3つの商工会があります。それぞれの商工会では、ワンストップ経営相談窓口として、創業希望者や事業者に寄り添った伴走型の支援をしています。

商工会には経営に関するあらゆる情報が集まります。その情報を生かして、「事業計画を作りたい」「資金を借りたい」「商品パッケージを新しくしたい」「確定申告について知りたい」など、会員でなくても相談することが出来ます。

**基本的なことから実践まで
創業チャレンジセミナー**

登米市創業支援事業計画の策



創業チャレンジセミナーでは、参加者が考えを共有し、互いの意見を参考にしながら学ぶ
 登米中央商工会 ☎0220(22)3681
 みやぎ北上商工会 ☎0220(34)3255
 登米みなみ商工会 ☎0220(55)2331

定に伴い、市内の商工会が合同で2014年から創業チャレンジセミナーを毎年開催。創業希望者を掘り起こし、雇用とにぎわい創出に取り組んでいます。

本年度セミナーを担当している登米みなみ商工会の佐藤さんは「創業に必要な財務、マーケティングなどの基本的な知識の習得や事業計画の作り方など、実践的なことを学んでもらいたいと考えています。会員でなくても参加できますし、どんなことをしたいのか決まっていなくても気軽に参加してほしい」と呼び掛けます。

「セミナーで知り合った人脈や学んだことを生かして、登米市での創業を実現させ、夢への第一歩につなげてほしいです」。

商工会では、地域経済の活性化やにぎわいを創出するため、一人一人に寄り添い、創業希望者や経営者と共に歩みを進めています。



登米みなみ商工会
佐藤 茂さん(52)

創造をカタチにする場所

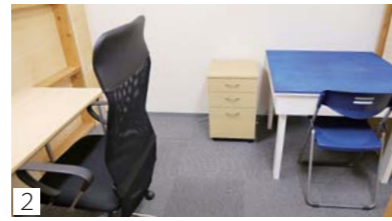
**チャレンジを応援する場所
アルテラスおおあみ**

東日本大震災後、レンタル事務所を備え、創業者を育成して地域の課題を解決したいという思いから生まれたのが、迫町佐沼の大網にある「コンテナおおあみ」です。

2015年には、創業希望者を応援するため「創造をカタチにできる場所」をコンセプトに「アルテラスおおあみ」を建設。チャレンジ

ショップやチャレンジカフェがあり、小規模での開業や試験販売に利用できます。チャレンジショップのもう一つのメリットは出店者同士の交流。出店者同士のコミュニケーションから新たなアイデアが生まれ、ビジネスにも発展しています。

コンテナおおあみでは、事務所や販売スペースのレンタルだけでなく、ビジネス情報の提供、各種セミナーやイベントの開催、首都圏との人材交流など幅広く活動。人と人のつながりを重視し、アルテラスおおあみを中心に活力ある地域づくりとにぎわい創出に取り組んでいます。



1月1万円からレンタルできるコンテナおおあみのレンタル事務所。打ち合わせは中央の共有スペースを利用できる2写真の場所は月2万円



3創業者のチャレンジを応援する場所「アルテラスおおあみ」4小さい規模でも出店できるチャレンジショップ5チャレンジカフェは設備がそろっており、短期での利用も可能
 6コンテナおおあみ ☎0220(44)4210



10月8日にコンテナおおあみが開催した創業スタートアップセミナー。一人一人の事業モデルを参加者全員で検討

チャレンジショップで始め ステップアップして移転オープン

Interview



珈琲工務店 店主
宇藤 美菜さん(33)

あったらいいなと思う空間をつくりたくて、2016年7月にカフェ「珈琲工務店」をチャレンジショップに出店しました。

規模を拡大して本格的にランチを始めたかったので、コンテナおおあみの隣にあった空き店舗を改装して

11月1日に移転しました。

チャレンジショップは小さい規模で出店できるので、創業に挑戦しやすい場所だと思います。

新しい店でも、今まで通り誰もが気軽に立ち寄り、安らぎながら交流できる場所にしたいと考えています。

学んだことを実践し、 開店に向けて進んでいきたい

Interview



石堂ファーム 代表
石堂 貴博さん(44)

現在は専業農家で、ニンニクを栽培しています。創業チャレンジセミナーに参加したのは、これまで生鮮の販売だけだったので、6次産業化に取り組み、加工品を開発して直売所を出店しようと思ったからです。商工会の皆さんには親身になって

相談に乗ってもらい、補助金制度も教えてもらったので助かりました。セミナーに参加し、自分がやろうとしていることの可能性の大きさを感じましたし、足りない部分も分かりました。学んだことを実践して開店の準備を進めていきたいです。